

Berater / Manager (w/m) Vertriebsprozesse - SAP-SD/CRM

Unser Mandant ist eine führende internationale Unternehmensberatung (Management- und Technologie), die seine Kunden aus allen Branchen und Organisationen bei der Lösung ihrer wichtigsten Aufgaben berät und begleitet.

Ihre Aufgaben:

Für den Bereich Manufacturing, der Klienten im Bereich Maschinen- und Anlagenbau (MAB) bei der innovativen und wettbewerbsorientierten Unternehmensführung unterstützt, suchen wir Berater und Manager in verschiedenen Standorte.

In internationalen Projekten beraten Sie führende Industrieunternehmen in Deutschland und weltweit zum Thema Vertriebs- und Kundenmanagementprozesse mit SAP-SD/CRM. Sie beraten Unternehmen bei der effizienten Ausgestaltung der Aufbau- und Ablauforganisation.

Ihr Profil als Berater:

- Hochschulstudium der Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-)Informatik oder Maschinenbau
- Erfahrungen im Bereich Kundenmanagementprozesse, Angebotsmanagement und Auftragsabwicklung (ETO, MTO, CTO)
- Branchenerfahrung in der Industrie, Maschinen- und Anlagenbau
- Projekterfahrungen bei Einsatz und Implementierung von SAP-SD/ CRM resp. Microsoft CRM sind wünschenswert
- Gute analytische- und konzeptionelle- Fähigkeiten mit hoher IT-Affinität
- Kundenorientiertes und eigenverantwortliches Arbeiten innerhalb der Projektteams
- Bereitschaft zu nationaler und internationaler Reisetätigkeit
- Sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse

Ihr Profil als Manager:

- Hochschulstudium der Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-)Informatik oder Maschinenbau
- Umfassende Projekterfahrungen bei Einsatz und Implementierung von SAP-SD/ CRM oder SAP Logistik (SD)
- Profunde Prozess- und betriebswirtschaftliche Kenntnisse im Bereich im Bereich Kundenmanagementprozesse, Opportunity Management, Angebotsmanagement und Auftragsabwicklung (ETO, MTO, CTO)
- Branchenerfahrung in der Industrie, Maschinen- und Anlagenbau sind wünschenswert
- Gute analytische- und konzeptionelle- Fähigkeiten mit hoher IT-Affinität
- Sie übernehmen Projektverantwortung und verfügen über nachgewiesene Projekterfahrung und Referenzen auf den o.a. Gebieten
- Sie sind eine Beraterpersönlichkeit, vertriebsstark und parkettsicher auch auf Entscheider Ebene
- Sie sind kundenorientiert und sichern mit Ihren Kollegen den Ausbau unserer Kundenmanagement-Kompetenzgruppe
- Bereitschaft zu nationaler und internationaler Reisetätigkeit
- Sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse

Es erwartet Sie die Chance, Ihren Karriereweg in einem Umfeld zu entwickeln, in dem Professionalität, Individualität, Engagement und Teamgeist die Grundlagen für Erfolg sind. Sie haben die Möglichkeit jeden Tag dazu zu lernen und Ihre Kompetenzen auf höchstem Niveau und in internationalen Projekten auszubauen.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Stellenbeschreibung per E-Mail oder Post an:

Doris Cepluch
Carmen Wachsmann Personalberatung
Waltherstraße 33
80337 München
Fon +49 89 5463619-11
dc@wachsmann-personalberatung.de