

Competency Manager (w/m) für das Thema Insurance

Unser Kunde ist ein internationales Beratungshaus, das mit seinen Beratern in Bereich Insurance nationale und internationale Kunden bei Projekten verschiedenster Größe betreut. Man versteht sich als Team, das sich fachlich mit den Themen der Sach- und Personenversicherung und des Versicherungsvertriebs und den dazugehörigen IT Systemen (POS-Systeme, Bestand, Leistung, Partner, Vertriebsbackoffice, etc.) eines Versicherers befaßt. Die Kunden sind die großen Erst- und Rückversicherungskonzerne, die beispielsweise in Themen wie Industrialisierung, Post Merger Integration und Sales Performance Management beraten werden. In diesem Themenbereich kann man auf langjährige Erfahrung und ein großes Netzwerk von Partnern und Kunden zurückgreifen.

Competency Manager für das Thema Insurance haben Sie die Möglichkeit, an den Schlüsselstellen der Versicherungsbranche strukturell und fachlich maßgeblich Einfluß zu nehmen. Dabei agieren Sie von den Standorten Köln oder München aus.

Ihre Aufgaben

- Führung (personell und fachlich) und Weiterentwicklung eines Beraterteams (Teamgröße 10 bis 15 Mitarbeiter), das sich mit fachlichen oder IT- Themen der Branche "Versicherung" beschäftigt
- Optimierung der Auslastung der Mitarbeiter, in enger Zusammenarbeit mit dem Vertrieb und dem Service Delivery Management
- Durchführung von Projekten bei den Versicherungskunden in Abhängigkeit des fachlichen/technischen Know How- Schwerpunkts
- Entwicklung / Gestaltung innovativer Service Offerings (Themenentwicklung, Themenverantwortung) und Unterstützung bei Pre Sales Aktivitäten, wie z. B. Akquisition, Angebotserstellung und Kundenpräsentationen

Ca. 80% Ihrer Arbeitszeit werden Sie fakturierbare Tätigkeiten bzw. Angebotsmitarbeit und Sales Unterstützung aufwenden, ca. 20% für die Personalführung.

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit versicherungsfachlichem Schwerpunkt und/oder eine vergleichbare versicherungsfachliche Ausbildung
- Umfangreiche Erfahrung mit der IT- Systemlandschaft einer Versicherung
- Interesse an der aktuellen Situation im Versicherungsmarkt und den zukünftigen Tendenzen dieses Marktes.
- Sales Affinität
- Hohe Einsatzbereitschaft und Flexibilität im Umgang mit neuen und wechselnden Aufgabenstellungen
- Spaß an der Teamarbeit, Fähigkeit Kunden und Kollegen zu begeistern, zu integrieren und zu entwickeln
- Sicheres und überzeugendes Auftreten auf Entscheidungsebene
- Konzeptionelle, analytische, flexible, ergebnis- und zukunftsorientierte Denk- und Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Teamorientierung, Eigeninitiative und unternehmerisches Denken sowie eigenständiges Arbeiten
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Englischkenntnisse

Das Angebot

- Spannende und anspruchsvolle Projekte in Deutschland und dem europäischen Ausland
- Selbständiges Arbeiten und Führung von Teams mit Mitarbeitern der Kunden

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Stellenbeschreibung per E-Mail oder Post an:

Isabell Stadler

Carmen Wachsmann-Personalberatung

Waltherstraße 33

80337 München

Fon +49 89 5463619-11

is@wachsmann-personalberatung.de