

## **Senior Manager /Partner in spe (w/m) Key Account Sparkassen-Finanzgruppe**

Unser Kunde ist eine unabhängige Top Management-Beratungsgesellschaft mit dem Branchenfokus Finanzdienstleistungen in Deutschland. Man versteht sich als Berater, der ein Unternehmen unter Respektierung der bewährten Strukturen durch Veränderungs- und Entwicklungsprozesse führt. Dabei begleitet das Unternehmen die Klienten von der Strategie bis zur Umsetzung.

Die Kunden sind Unternehmen aus dem Finanzsektor wie Banken, Spezialinstitute, Investmentbanken sowie Dienstleister aus der Versicherungswelt. Unser Auftraggeber verfügt über langjährige Erfahrungen in der Abwicklung von Projekten im Bereich der Geschäftsprozessoptimierung und verfügt hierbei über ein sehr gutes Standing im Bereich der IT-Strategie.

Im Rahmen des Key Accounts „Sparkassen-Finanzgruppe“, welches personell und inhaltlich erheblich ausgebaut werden soll, suchen wir Sie als führenden Senior Manager / Partner in spe.

### **Ihr Profil:**

- Sie treiben den Ausbau des Key Accounts „Sparkassen-Finanzgruppe“ eigenverantwortlich voran. Teile des bereits bestehenden Kundenkreises sowie die hier laufenden Projekte übernehmen Sie schon zu Beginn Ihrer Tätigkeit
- Ferner bauen Sie ein stabiles Netzwerk in der Sparkassen-Finanzgruppe aus (Pre-Sales, Sales, Post-Sales)
- Und verantworten auch die Identifikation und Entwicklung der einzelnen Beratungsthemen, die es auf dem Zielmarkt zu platzieren gilt
- Ebenso übernehmen Sie auch Projektmanagementaufgaben und führen Ihre Mitarbeiter sowohl fachlich als auch disziplinarisch
- Als Personalverantwortlicher wissen Sie Ihre Mitarbeiter durch Beurteilungs- und Förderungsgespräche persönlich und fachlich zu entwickeln und zu motivieren
- Für Ihre Kunden sind Sie stets die „Erste Adresse“ in allen Fachfragen zu den Themen Strategie, Vertrieb und Unternehmenssteuerung
- Intern übernehmen Sie die Profit- und Loss-Verantwortung für Ihr Key Account

### **Unsere Anforderungen:**

- Umfangreiche Erfahrung im Finanzdienstleistungs-Bereich
- Sehr gute Kenntnisse des Geschäftsmodells von Sparkassenorganisationen
- Erfahrung im Retailvertrieb und in der Geschäftsprozessanalyse und -optimierung
- Erfahrung in der Kombination IT/Fach-Projekte
- Projektleitungs- oder Projektmanagementenerfahrung
- Sehr gute Kenntnisse des Zielmarktes und seiner gegenwärtigen und zukünftigen wirtschaftlichen Herausforderungen
- Min. 8 Jahre Berufserfahrung
- Davon min. 3 Jahre Unternehmensberatungserfahrung
- Erfahrung in der Entwicklung und im Vertrieb von Lösungskonzepten
- Ihrem Charakter nach sind Sie führungsstark, belastbar, engagiert und innovativ

- Sie sind vertriebsstark und verfügen über sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und zeichnen durch eine stets strukturierte Arbeitsweise aus
- Die englische Sprache beherrschen Sie in Wort und Schrift
- Eine hohe Reisebereitschaft setzen wir voraus

Standort: deutschlandweit

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Stellenbeschreibung per E-Mail oder Post an:

**Carmen Wachsmann Personalberatung**

Andrea Albrecht

Waltherstraße 33

80337 München

Fon +49 89 5463619-11

aa@wachsmann-personalberatung.de