

Unser Kunde ist eine führende Unternehmensberatung im Banken-Sektor und sucht zur Verstärkung des Teams in Frankfurt engagierte und hoch motivierte

(Senior) Manager (m/w) Financial Services Solutions - Capital Markets

Sie leiten Projekte an der Schnittstelle von fachlichen und technischen Fragestellungen bei führenden Banken und Finanzdienstleistungsunternehmen im In- und Ausland. In Projekten vor Ort entwickeln Sie im Team und in Zusammenarbeit mit unserem Kunden maßgeschneiderte Lösungen für aktuelle Herausforderungen im Bereich Capital Markets. Hierbei gehören Analyse, Konzeption, Optimierung und Neugestaltung von Front-to-Back-Prozessen genauso zu Ihren Aufgaben wie die Implementierung innovativer Geschäftsmodelle.

Als Manager sind Sie für die konzeptionelle Weiterentwicklung der fachlichen Inhalte unserer Service Line "Financial Services Solutions" - mit Schwerpunkt auf den Bereich Capital Markets - mitverantwortlich. In den Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie in die Akquisition neuer Projekte werden Sie mit eingebunden. Sie unterstützen bei Proposals und nehmen aktiv an Pitches teil. Darüber hinaus übernehmen Sie Führungsaufgaben und fördern die fachliche und persönliche Weiterentwicklung verschiedener Mitarbeiter.

Als Senior Manager erweitern Sie Ihre Verantwortung hinsichtlich Größe der Projekte, Übernahme von Programm-Management, Führung von Teil-/Projektleitern und höherer Umsatzverantwortung. Darüber hinaus begleiten Sie die strategische Entwicklung unseres Kunden.

Ihr Profil

Die Lösung anspruchsvollster Aufgaben setzt ausgezeichnete Mitarbeiter voraus. Daher sind folgende Qualifikationen erforderlich:

- Zügig und mit überdurchschnittlichem Abschluss absolviertes Hochschulstudium mit Fachrichtung Wirtschaftswissenschaften, Mathematik oder Wirtschaftsinformatik - idealerweise mit Schwerpunkt Bankbetriebslehre, Kapitalmärkte oder Banksteuerung
- Studienbegleitende Praktika im In- und Ausland
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Bereich Capital Markets mit ausgeprägten Markt-, Produkt- und Prozess-Know-how
- Fundierte Kenntnisse in einem der relevanten Bereiche Handel, Abwicklung, Investmentbanking, Asset Management, Transaction Banking, Risikomanagement
- Erfahrung aus strategischer und fachlicher Sicht mit Affinität zur IT
- Idealerweise Sales Know How mit gutem Marktzugang
- Exzellente methodische Kenntnisse
- Unternehmerisches Denken sowie Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen
- Sehr selbständige Arbeitsweise
- Leadership-Potential
- Analytisches Denkvermögen und strukturierte Vorgehensweise
- Ausgeprägte Teamorientierung und Kommunikationsfähigkeiten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Mobilität und Reisebereitschaft

Unser Kunde ist darüber hinaus auch an Mitarbeitern interessiert, die über andere bankfachliche Erfahrung, wie z.B. Retail-/Commercial-Banking, verfügen.

Es erwartet Sie ein spannendes Umfeld mit internationalen Kontakten, täglich neuen Herausforderungen und hervorragenden Aufstiegschancen.

Unser Kunde bietet hohe Entfaltungsmöglichkeiten in einem unternehmerischen Umfeld.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Unterlagen (Lebenslauf, Projekthistorie, Zeugnisse).

Isabell Stadler
Carmen Wachsmann-Personalberatung
Waltherstraße 33
D-80337 München
Fon +49 89 5463619-11
is@wachsmann-personalberatung.de